



Luminis Communications GmbH

Reichartstrasse 8
D-82166 Gräfelfing
Fon: +49(0)89 599 986 39
Fax: +49 (0) 88151 655 891
Mobil.: +49(0) 151 149 44 054
www.behnke-luminis.de

Kurzprofil:

Walther Girisch

Walther Girisch, geboren in München, hat nach dem Abitur zunächst eine Ausbildung zum Bankkaufmann absolviert, bevor sich der Diplom- Betriebswirt nach dem Studium als Führungskraft bis zum Geschäftsbereichsleiter in der Textil- und Modebranche einen Namen gemacht hat.

Nach seiner 17 jährigen Tätigkeit als Geschäftsleiter, Exportleiter, Marketing- und Vertriebsleiter sowie als Retail Operations Manager ist Walther Girisch seit über zehn Jahren als selbständiger Führungs- Verkaufs- und Persönlichkeitstrainer tätig.

Neben dieser ausgeprägten Führungsexpertise legt Walther Girisch den Schwerpunkt auf die hohe Umsetzungsfähigkeit der Trainingsinhalte für die Teilnehmer, sowohl in deutscher wie auch in englischer Sprache. Praxisorientierte Lösungen für Ihren konkreten Bedarf, verbunden mit der Fähigkeit, durch Freude und Begeisterung die hohe Motivation der Teilnehmer sicher zu stellen, führen zu überdurchschnittlichen Trainingserfolgen.

Verfügbarkeit:

- Deutschland und Ausland
- Termine auf Anfrage

Seminarsprachen:

- Deutsch und Englisch

Zielgruppen:

- Gehobene und mittlere Führungsebene

Seminarthemen und Schwerpunkte:

Führungskräfte- Trainings, speziell im Change Management
Führungskräfte- Coachings
Konfliktlösungen durch Methodische Arbeit mit Seminarschauspielern
Emotionales Verkaufen für Führungskräfte
Präsentationstechniken
Zeit- und Selbstmanagement
Gesunde und achtsame Führung und Selbstführung
Business- Etikette und Gesprächsführung

Spezielle Kenntnisse:

Seit 2005 Praktische Erfahrung als Führungs-, Verkaufs-, und Persönlichkeitstrainer
Sprachkenntnisse: Englisch (fließend, C1), Italienisch (fortgeschritten, B1), Französisch (Grundkenntnisse, A2)

Beruflicher Werdegang:

Abschluss:

Trainee- Programm	Hugo Boss AG, Metzingen	
Studium	Betriebswirtschaftslehre mit Schwerpunkt Marketing, Fachhochschule München	Diplom- Betriebswirt,
Lehre	Banklehre, Deutsche Bank AG	Bankkaufmann

Berufliche Tätigkeiten:

Seit 2005	Führungs-, Verkaufs- und Persönlichkeitstrainer
2001-2003	Retail Operations Manager, Max Mara GmbH: Operative Führung der sieben firmeneigenen Stores in Deutschland sowie des Head Office in München
1999-2000	Geschäftsführer Vertrieb und Marketing, H2 Handels GmbH (MCM), München
1997-1999	Export Manager, Konen Herrenkleiderfabrik KG, Dornach bei München
1995-1996	Flagship Store Manager, betten Rid GmbH, München
1990-1995	Flagship Store Manager, Bogner Haus Sportmoden Vertrieb GmbH, München
1988-1989	Geschäftsleiter Harry's Men Fashion GmbH, München

Weiterbildungen / spezielle Zertifizierungen:

Konkrete Bezeichnung	Institut	Dauer / Jahresangabe
Trainer- Ausbildungen:		
- Methodische Arbeit mit Seminarschauspielern im Training und Coaching	Institut Synergie, Vlotho	2016
- INSIGHTS MDI Master-Akkreditierung	Scheelen Institut, Waldshut-Tiengen	2012
- Moderator of Business and Communication - NLP- Master Practitioner - Coaching- Grundausbildung	Stöger & Partner, Poing bei München	2004-2005
- Ausbildung der Ausbildung (AdA)	Industrie- und Handelskammer, München	1989

Persönliche Führungserfahrung:

Mehr als 17jährige Tätigkeit als Geschäftsleiter, Exportleiter, Marketing- und Vertriebsleiter sowie Retail Operations Manager

Referenzen (Auswahl):

- | | |
|------------------------------|-----------------------------------|
| • OBI Group Holding | Sky Deutschland |
| • Lidl Stiftung | Unicredit/ HypoVereinsbank |
| • Lidl International | Philip Morris Deutschland |
| • Telefonica o2 Germany | MAN Truck & Bus |
| • HDI Versicherung | Robert Bosch |
| • Giorgio Armani Deutschland | Parfümerie Douglas |
| • Siemens Business Systems | Adidas |
| • Provinzial Versicherungen | avtosped Internationale Spedition |